

SULIT
3755/1/2
Perdagangan
Ogos
2008



JABATAN PELAJARAN TERENGGANU

PEPERIKSAAN PERCUBAAN
SIJIL PELAJARAN MALAYSIA 2008

PERATURAN PEMARKAHAN
PERDAGANGAN
KERTAS 1 DAN 2

Peraturan pemarkahan ini mengandungi 10 halaman bercetak

Skema Pemarkahan PERCUBAAN SPM 2008

www.banksoalanspm.com

SKEMA JAWAPAN KERTAS 1 (3755/1) SPM

1	D	21	D
2	A	22	D
3	D	23	A
4	B	24	A
5	C	25	D
6	A	26	A
7	C	27	B
8	A	28	A
9	B	29	A
10	A	30	A
11	D	31	B
12	B	32	C
13	A	33	D
14	A	34	B
15	C	35	C
16	B	36	A
17	B	37	A
18	C	38	D
19	C	39	A
20	C	40	B

SKEMA JAWAPAN KERTAS 2 (3755/2)

JAWAPAN 1

a) Hierarki Keperluan Maslow berkaitan :

- keperluan sosial
- iaitu keperluan penghargaan
- ingin dihormati / diberi penghargaan
- mendapat pengiktirafan
- kerana sesuatu sumbangan

Mak = 4 markah

b) i) Jenis pengkhususan:

- Pengkhususan profesion
- mengkhusus dalam pekerjaan tertentu / contoh
- Pengkhususan mengikut kawasan
- kawasan berbeza kerana bentuk bumi / iklim/ tanah
- Pengkhususan mengikut proses
- pembahagian pengeluaran kepada bahagian tertentu
- Pengkhususan antarabangsa
- perbezaan teknologi / sumber

terima mana-mana 3 sahaja

Mak = 5 markah

b) ii Kelebihan pengkhususan:

- meningkatkan kemahiran / kecekapan pekerja
- meningkatkan pengeluaran / produktiviti pekerja
- menjimatkan masa/ kos latihan
- membolehkan penggunaan mesin
- mengurangkan kos seunit

Mak = 4 markah

c) Pengangkutan membantu Encik Baharun:

- dapat menghantar barangan / perabot
- ketempat yang diperlukan / ada permintaan/ peruncit
- pasaran dapat diperluaskan
- membolehkan bekalan berterusan
- harga dapat distabilkan
- contoh pengangkutan yang sesuai

Mak = 5 markah

d) Sebab peruncit kecilan terus dikunjungi:

- lokasi berhampiran dengan pelanggan
- jimat masa / kos ke kedai
- masa perniagaan fleksibel / lama
- boleh membeli bila-bila masa
- ada khidmat lepas jualan
- menghantar / memasang
- kemudahan kredit / hutang
- pelanggan dikenali / dipercayai / tetap
- layanan peribadi
- nasihat dan tunjuk ajar / maklumat
- boleh tawar menawar / runding

Mak = 7 markah

JAWAPAN 2

2 a) Kepentingan Kepada Pengeluar

Pasaran yang lebih luas	1
kuantiti jualan meningkat dan keuntungan bertambah kerana barangan dapat dieksport ke pasaran dunia yang lebih luas.	1
Pengeluaran berskala besar	1
pengeluar mengkhusus dalam pengeluaran yang ada kecekapan dan kepakaran	1
pengeluar menjalankan pengeluaran besar-besaran kerana pasaran luas	1
firma tempatan akan berusaha menurunkan kos pengeluaran,	1
meningkatkan keuntungan, operasi lebih cekap dan efektif, /keluaran lebih berdaya saing/ mencapai ekonomi bidangan	1
Pertukaran pengetahuan dan teknologi	1
hubungan dua hala menggalakkan pertukaran maklumat, pengetahuan dan teknologi	1
pengeluar dapat meningkatkan produktiviti dan kualiti keluaran	1
Lebih banyak sumber bekalan diperolehi	1
pengeluar dapat mencari bekalan bahan mentah dengan mudah	1
bahan mentah yang tidak ada dalam negara dapat diimport bagi membolehkan proses pengeluaran berterusan	1
Menjimatkan kos dan meningkatkan kualiti barang	1
ekonomi mengikut skel dinikmati kerana pasaran luas	1
kos yang dijimatkan digunakan bagi meningkatkan kualiti barangan	1

Mak = 8 markah

b) CARA MENGATASI MASALAH IKS

Program Rantaian Industri (ILP)	1
Program Pembangunan Vendor diperkenalkan untuk membekalkan komponen kritikal kepada syarikat besar	1
Program penyelidikan dan pembangunan	1
SIRIM, MARDI dan MPOB membantu IKS mencapai piawaian yang tinggi.	1
Program pembangunan infrastruktur	1
PKEN, MIEL, UDA dan MARA menyediakan kemudahan infrastruktur seperti taman perindustrian dan unit kilang.	1
Program pembangunan dan peningkatan kemahiran	1
NPC, MARA, MEDEC dan Perbadanan Pembangunan Industri Kecil (SMIDEC) membantu meningkatkan kemahiran pekerja melalui latihan, seminar, bimbingan kerja dan pengurusan	1
Pembangunan pemasaran	1
MATRADE membantu IKS menembusi pasaran eksport dan menjadi pembekal global melalui ekspso, pameran, lawatan perniagaan dll	1
Program bantuan kewangan	1
Bank perdagangan dan MARA merupakan sumber kredit IKS.	1
CGC menyediakan jaminan kepada peminjam	1
Pakej kewangan untuk IKS (PAKSI) yang dilancarkan oleh	1
SMIDEC menyediakan kemudahan pinjaman dalam bentuk <i>soft loan</i> .	1

Mak = 7 markah

c) FAKTOR-FAKTOR YANG PERLU DIPERTIMBANGKAN

Modal	1
cukup atau tidak dan punca modal	1
Jenis perniagaan	1
sesuai dengan minat/ berpotensi berkembang	1
Pengalaman dan pengetahuan	1
Daripada kursus/bekerja	1
Lokasi perniagaan	1
Tempat strategik/kemudahan infrastruktur/dekat pembekal	1
Sumber bekalan	1
Berkualiti/ harga rendah	1
Tahu undang-undang	1
Pendaftaran/ lesen perniagaan	1
jenis milikan	1
Tunggal/ perkongsian/ syarikah berhad	1
Persaingan	1
Ada atau tidak	1

Mak = 10 markah

JAWAPAN 3

a)

Setuju	1
Jaminan Bank Negara akan tetap membuat bayaran	1
melalui rizab bank jika bank mengalami kerugian/bangkrap	1
Kadar faedah yang dibayar oleh bank adalah tetap/mengikut	1
persetujuan/jumlah pinjaman	
Bank memiliki lebih kepakaran dalam pelaburan	1
Keuntungan pelaburan lebih terjamin	1
Pulangan stabil/tidak tinggi	1
Pulangan bergantung kepada B.L.R yang ditetapkan	1

Mak = 5 markah

b) Perbezaan antara pelabur dengan spekulator

Pelabur	
Membeli syer untuk mendapat pulangan/dividen/syer bonus	
Spekulator	2
Membeli syer pada harga rendah dan menjual semula pada harga tinggi	
Pelabur	
Penglibatan pelabur mencergaskan pasaran saham/mengukuhkan harga	
Spekulator	2
Penglibatan spekulator melemahkan pasaran/harga saham tidak menentu	
Pelabur	
Membeli syer untuk jangka panjang	
Spekulator	2
Membeli dan menjual syer untuk jangka pendek	
Pelabur	
Sentiasa berhati-hati dan melakukan analisis pasaran	
Spekulator	2
Sentiasa membuat ramalan harga syer/dipengaruhi oleh khabar angin	

Mak = 6 markah

c) Faktor yang mempengaruhi harga saham

Keadaan politik	1
Aktiviti spekulasi	1
Kualiti pengurusan dan prospek syarikat	1
Dasar kewangan dan kadar faedah	1
Pulangan pelaburan alternatif	1

Mak = 4 markah

d) e-banking

Membolehkan pembayaran dibuat kepada pihak ketiga	1
lebih mudah/efisien/cepat/selamat	1
Perkhidmatan disediakan di lobi bank seperti ATM, mesin deposit tunai	1
Disediakan secara layan diri/beroperasi 24 jam	1
Contoh: e-Banker, Kad Smart, Maybank2U	1

Mak = 3 markah

e) (i) insurans pendidikan

Sejenis insurans endowment	1
membolehkan En. Aiman membayar premium hingga tarikh matang	1
Jika berlaku kematian, pembayaran akan dibuat untuk membiayai kos pendidikan	1
tanpa perlu membayar baki premium polisi	1

Mak = 3 markah

(ii)

Menghubungi insurer/agen untuk mendapat maklumat	1
Mengisi borang cadangan/mematuhi prinsip penuh percaya mutlak	1
Borang cadangan dikembalikan/Insurer mengeluarkan nota lindungan	1
Insured membayar sumbangan/premium	1
Polisi insurans diperolehi/nota lindungan terbatal	1

Mak = 4 markah

JAWAPAN 4

a)

- Sesuai bawa barang mahal dan ringan 1
- kerana kadar tambang tidak dipengaruhi oleh nilai barang 1
- contoh: eksport berlian dan emas
- Sesuai bawa barang yang diperlukan segera 1
- yang memerlukan pengangkutan yang cepat / pantas
- contoh: bekalan perubatan dan alat ganti jentera
- Sesuai bawa barang yang tidak tahan lama 1
- untuk menjamin agar barang segar dan baik
- contoh: bunga dan buah-buahan
- Sesuai hubungi kawasan pendalaman - gunakan helikopter 1
- Barang lebih selamat sebab kawalan keselamatan ketat 1
- risiko kecurian kurang
- oleh itu kos insurans lebih rendah
- Kos pergudangan rendah sebab barang segera dihantar 1
- Ada kemudahan kontena-risasi - mencepatkan urusan kastam 1

Mak = 6 markah

b) i. MISC

- Beri kemudahan pengangkutan laut kepada peniaga tempatan untuk 1
- mengurangkan pergantungan kepada kapal asing
- Adakan perjalanan tempatan dan antarabangsa bagi menghantar kargo 1
- Ambil bahagian dalam kontrak perkapalan secara dua hala dengan negara lain 1
- Tingkatkan penyertaan kapal Malaysia dalam perkapalan antarabangsa 1

Mak = 3 markah

b) ii. LPKP

- Kawal kegunaan pengangkutan kenderaan awam seperti teksi dan bas demi 1
- menjaga kepentingan orang awam
- Keluarkan lesen kenderaan perkhidmatan awam dan lesen kenderaan 1
- perdagangan iaitu:
- Lesen Pembawa A 1
- benarkan kenderaan bawa barang orang lain / untuk disewa 1
- hanya benarkan kenderaan bawa barang sendiri 1
- Lesen Pembawa C 1
- kenderaan tidak boleh disewa 1

Mak = 4 markah

c) i - telefaks

- Membolehkan maklumat diterima secara bercetak/ jadual/ graf/gambarajah 1
- ada bukti/ elak kekeliruan maklumat 1
- maklumat boleh dihantar/ diterima dengan segera 1
- Boleh menghantar/ menerima pesanan secara bercetak 1
- Cara cepat berurusanniaga 1
- Sebagai bukti urusanniaga 1

Mak = 4 markah

c) ii. internet

- Membolehkan maklumat perniagaan diperolehi dari pelbagai sumber 1
- maklumat pelancongan boleh diterima/ dihantar dalam bentuk imej/ audio 1
- membolehkan maklumat disalin/ boleh diakses oleh lebih ramai orang 1
- dalam kuantiti yang banyak dan boleh hantar maklumat dengan segera 1
- Contoh Laman Web/ E- Mel/ E- Dagang 1
- Digunakan untuk tujuan promosi 1
- Maklumat mengenai barang lebih jelas/ tepat/ sentiasa dikemaskini 1

Mak = 4 markah

d) gudang kerajaan

- Dimiliki oleh Agensi kerajaan 1
- seperti Lembaga Pemasaran Pertanian Persekutuan (FAMA) / Lembaga 1
- Kemajuan Ikan Malaysia (LKIM) / Padiberas Nasional Berhad (BERNAS)
- Terletak di kawasan yang sesuai dengan penubuhannya . 1
- Contoh: Gudang FAMA di kawasan pertanian/ Gudang LKIM di kawasan 1
- pendaratan ikan/ gudang BERNAS di kawasan penanaman padi
- Menyimpan Barang-barang yang berkaitan dengan agensi tersebut. 1
- Gudang FAMA -- barang pertanian/ Gudang LKIM -- ikan/ Gudang BERNAS - 1
- beras

Mak = 4 markah

JAWAPAN 5

a)

- Ya/Setuju 1
- Pasar raya memberi potongan harga 1
- Harga lebih murah dari hari biasa 1
- Menjual pelbagai jenis barang 1
- Dapat menjimatkan masa 1
- Membeli belah di bawah satu bumbung 1

Mak = 4 markah

b) Faktor-faktor membeli dengan bijak.

- Menentukan jenis barang yang hendak dibeli 1
- Membeli mengikut keutamaan 1
- Menentukan sebab dan rasional untuk membeli 1
- Tidak terpedaya dengan pengaruh iklan 1
- Mengetahui teknik membeli 1
- Mendapatkan maklumat 1
- Berkaitan harga/kuantiti/jaminan 1
- Memastikan kuantiti/berat/belum luput tarikh 1

Mak = 8 markah

c) Tanggungjawab En.Siddiqin terhadap pekerjaanya.

- Memberi ganjaran setimpal 1
- contoh: gaji/elaun/bonus 1
- Menjaga kebajikan pekerja 1
- contoh: cuti/perubatan/penginapan 1
- Menjaga keselamatan pekerja 1
- melindungi pekerja dari kemalangan 1
- Memotivasi pekerja 1
- mewujudkan hubungan baik 1

Mak = 5 markah

- d)(i) FAMA / Lembaga Pemasaran Pertanian Perskutuan 1
 En.Firdaus meminta bantuan FAMA kerana 1
 Mempromosi dan memasarkan hasil pertanian 1
 - menganjurkan pasar tani dll. 1
 Bekerjasama dengan syarikat swasta 1
 - mempromosi dan memasarkan ke pasaran antarabangsa 1
 Memperbaharui maklumat pasaran 1
 - maklumat harga pasaran 1
 Menyediakan kemudahan penstoran/pengangkutan/pengagihan 1
 - kempen jualan/promosi terhadap hasil tanaman tempatan 1
 Mak = 5markah

- d) (ii)
 En.Firdaus boleh meminta bantuan pemborong 1
 - memiliki rangkaian agihan yang mantap 1
 - mempunyai kemudahan pengangkutan 1
 - mempunyai kemudahan penyetoran yang sempurna 1
 Mak = 3 markah

JAWAPAN 6

- a) Cabang pengeluaran:
 Ekstraktif / contoh – nelayan 1
 Perkilangan / contoh – bengkel keropok 1
 Perdagangan / contoh – berniaga 1
 Mak = 2 markah
- b) Faktor pengeluaran:
 Tanah 1
 hasil tangkapan / ikan / contoh sesuai 1
 Buruh 1
 pekerja tempatan berpengalaman 1
 Modal 1
 bengkel / mesin 1
 Usahawan 1
 Encik Hashim / orang yang menggabungkan faktor 1
 * Pilih mana-mana 3 faktor Mak = 6 markah
- c) i. Ciri-ciri usahawan:
 kreatif / keupayaan mencipta sesuatu yang baru 1
 inovatif / kebolehan mengubahsuai / pembaharuan 1
 berani menghadapi risiko 1
 kebolehan mengurus 1
 Mak = 4 markah

boleh terima mana-mana ciri usahawan yang sesuai seperti
 berpandangan jauh / bijak rebut peluang / berkeyakinan / dll

- c) ii. Sumbangan uashawan kepada masyarakat setempat::
- | | |
|---|---|
| Memenuhi keperluan dan kehendak | 1 |
| banyak pilihan barangan berasaskan hasil laut / contoh sesuai | 1 |
| Mewujudkan peluang kerja | 1 |
| pekerjaan kepada penduduk | 1 |
| Meningkatkan taraf hidup | 1 |
| banyak pelbagai barangan berasaskan ikan / laut yang bermutu | 1 |
- Mak = 5 markah
- d. i. Jenis kedai:
- | | |
|--------------|---|
| Kedai khusus | 1 |
|--------------|---|
- Mak = 1 markah
- d) ii. Faedah menukar kepada syarikat:
- | | |
|---|---|
| Modal lebih banyak / besar | 1 |
| penjualan syer kepada orang ramai | 1 |
| Perniagaan berterusan | 1 |
| terus kekal walau pun pemilik mati / bangkrap / dll | 1 |
| Liabiliti terhad | 1 |
| tiada risiko kehilangan harta peribadi | 1 |
| Syer mudah dipindah milik | 1 |
| mudah dijual semula / bersifat cair | 1 |
| Menikmati ekonom bidangan | |
| pengeluaran besar-besaran / kos per unit rendah | |
- Mak = 7 markah

SKEMA PEMARKAHAN TAMAT