

LOGO DAN NAMA SEKOLAH
PENILAIAN BERSAMA PERCUBAAN
TINGKATAN 5 2007

MATA PELAJARAN PERDAGANGAN

SKEMA PERMARGAHAN KERTAS 2

Soalan	Butiran	Markah
1 a (i)	- Pengkhususan bermaksud menumpukan tenaga dan masa dalam sesuatu aktiviti pengeluaran	1
	- Berdasarkan kemahiran seseorang individu	1
	- Pengkhususan terbahagi kepada mengikut proses / mengikut profesion / mengikut kawasan / antarabangsa	1

		[Max 3 m]
1 a (ii)	Pelbagai jenis pengkhususan wujud kerana	
	Individu mempunyai kemahiran / kebolehan berbeza	1
	- Maka seseorang individu akan menumpukan masa dan kemahiran mengikut kemahiran mereka.	1
	Pekerja yang cekap meningkatkan pengeluaran	1
	- Produktiviti meningkat / tempoh melatih semakin singkat	1
	Perbezaan iklim dan bentuk muka bumi	1
	- Iklim yang berbeza menghasilkan keluaran yang berbeza	1
	Adanya pembahagian kerja	1
	- Proses pengeluaran dibahagiakan kepada beberapa bahagian / sehingga mewujudkan pengkhususan	1
	Bertambahnya kehendak dan keperluan manusia/pelbagai.	1
	- Individu tidak mampu lagi menghasilkan semua keperluan mereka	1
		[Max 8 m]
1 (b)	Kelemahan sistem barter ialah :	
	Masalah kemahuan serentak	1
	- Sukar mencari dua pihak yang mempunyai barang dan kemahuan yang sama dalam satu masa	1
	Kesulitan menetapkan kadar pertukaran.	1
	- Barang yang nak ditukarkan susah untuk ditentukan nilai	1
	Kesulitan membahagikan barang	1
	- Sesetengah barang hidup tidak boleh dibahagi-bahagikan kepada unit yang kecil begitu sahaja	1
	Masalah barang yang cepat rosak	1
	- Barang-barang yang tidak tahan lama seperti ikan perlu ditukar segera	1
	Kesulitan memindah / membawa barang-barang pukal	1
	- Barang-barang besar, berat dan dalam kuantiti yang banyak sukar dipindahkan	1
		[Max 8 m]

1 (c)	<p>Kepentingan bantuan perniagaan di bawah kepada peniaga</p> <p>Perbankan</p> <ul style="list-style-type: none"> - kemudahan penyimpanan 1 - kemudahan pembayaran 1 - kemudahan pembiayaan 1 - rujukan 1 <p>Insurans</p> <ul style="list-style-type: none"> - melindungi para peniaga terhadap risiko kebakaran , kecurian, pecah amanah dan sebagainya 1 - peniaga boleh menjalankan perniagaan tanpa bimbang lepada risiko yang akan dialami 1 - membayar gantirugi untuk mengembalikan peniaga kepada kedudukan asal. 1 	<p>[Max 3 m]</p> <p>[Max 3 m]</p>
2 (a)	<p>Fungsi pemberong bayar dan bawa</p> <p>Menjual barang secara tunai / tiada kemudahan kredit 1</p> <ul style="list-style-type: none"> - dapat mengelak risiko hutang lapuk 1 <p>Memperagakan barang 1</p> <ul style="list-style-type: none"> - memudahkan pelanggan memilih barang 1 <p>Tiada kemudahan pengangkutan 1</p> <ul style="list-style-type: none"> - dapat mengurangkan modal / kurangkan kos 1 <p>Menjual barang pada harga yang murah 1</p> <ul style="list-style-type: none"> - penjimatan kos 1 	<p>[Max 7 m]</p>
2 (b) i ii	<p>Jualan Langsung 1</p> <p>Ciri-ciri jualan langsung :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Jualan melalui agen / jurujual 1 - Jurujual dibekalkan dengan sampel/katalog/risalah 1 - Jurujual melawat dari pintu ke pintu/ pesanan mel 1 - Jurujual dibayar komisen 1 	<p>[Max 3 m]</p>

iii	<p>Kebaikan jualan langsung kepada pembeli :</p> <p>Menjimatkan masa, tenaga dan belanja membeli belah</p> <ul style="list-style-type: none"> - pembeli dapat membeli barang di pintu rumah <p>Membeli dengan selesa dari pintu rumah</p> <ul style="list-style-type: none"> - masalah kesesakan lalu lintas, kepanasan cuaca dapat dielakkan <p>Dapat menguji sebelum membeli</p> <ul style="list-style-type: none"> - pembeli dapat melihat sendiri serta menguji barang jualan sebelum membeli <p>Khidmat peribadi dan servis selepas jualan</p> <ul style="list-style-type: none"> - jurujual memberi khidmat peribadi serta perkhidmatan selepas jualan 	1 1 1 1 1 1 1 1 [Max 8 m]
2 (c)	<p>Perbezaan mata wang</p> <ul style="list-style-type: none"> - nilai mata wang setiap negara berbeza - kadar pertukaran mata wang sentiasa berubah-ubah <p>Perbezaan timbangan dan sukatan / ukuran</p> <ul style="list-style-type: none"> - setiap negara menggunakan sistem timbangan dan sukatan berbeza - menimbulkan kekeliruan ketika menukar ke unit tertentu 	1 1 1 1 1 1 1 1 1 [Max 6 m]
3 (a)	<p>Modal</p> <ul style="list-style-type: none"> - modal kurang dari RM 2.5 juta / modal kecil - modal disumbang oleh pengusaha sendiri atau saudara mara - sukar untuk mendapat pinjaman dari bank - kerana kredibiliti kewangan kurang meyakinkan <p>Teknologi pengeluaran</p> <ul style="list-style-type: none"> - teknologi rendah - berbentuk intensif buruh - kurang menggunakan mesin dan automasi / tidak canggih - pengkhususan dan pembahagian kerja tidak meluas 	1 1 1 1 1 1 1 1 [Max 8 m]
3 (b)	Tiga tujuan penswastaan ialah :	

	Mengurangkan perbelanjaan dan menambah hasil kerajaan	1
	- kos untuk menyediakan perkhidmatan asas dan infrastruktur dipindahkan kepada syarikat swasta	1
	- hasil kerajaan bertambah dengan cara jualan ekuiti, cukai korporat	1
	Meningkatkan kecekapan dan produktiviti	1
	- badan yang diswastakan beroperasi dengan cekap dan produktif untuk menghadapi persaingan	1
	- seluruh sumber organisasi berfungsi dengan efisien untuk menghasilkan keuntungan	1
	Membolehkan orang ramai melabur ke dalam ekuiti yang diswastakan	1
	- pelaburan orang ramai dalam ekuiti korporat akan mempercepatkan pembangunan negara	1
	Manfaatkan pengguna	1
	- meningkatkan kualiti dan liputan perkhidmatan	1
	- cth pengguna mendapat manfaat daripada pengurangan masa perjalanan/ laluan yang lebar/ tempat rehat yang selesa dengan adanya PLUS	1
	Menggalakkan penyertaan bumiputera dalam bidang perdagangan dan perindustrian	1
	- membolehkan pengurus dan kakitangan bumiputera memperoleh kepentingan dalam syarikat korporat	1
	[Max 9 m]	
3 (c)	i. Dividen syer keutamaan : $\frac{8}{100} \times 5000 \times \text{RM } 2.50$ $= \text{RM } 1000$	1
	Dividen syer biasa : $\frac{10}{100} \times 5000 \times \text{RM } 1.00$ $= \text{RM } 500$	1

<p>Jumlah pendapatan = RM 1000 + RM 500</p> <p>= RM 1500</p> <p>ii. Syer biasa :</p> <ul style="list-style-type: none"> - kadar dividen tidak tetap - berubah mengikut keuntungan syer - risiko tinggi - dibayar dividen selepas pembayaran ke atas syer keutamaan 	<p>1</p> <p>1</p> <p>[Max 6 m]</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>[Max 2 m]</p>
--	---

Soalan	Butiran	Markah
4 (a)	<p>Peranan pengangkutan:</p> <ul style="list-style-type: none"> - meluaskan pasaran - menghantar tayar ke seluruh dunia - menggalakkan pengeluaran secara besar-besaran 	<p>1</p> <p>1</p> <p>1</p>

	<ul style="list-style-type: none"> - Syarikat DMIB dapat menikmati ekonomi bidangan - menyebarkan ciptaan sains dan teknologi - memindahkan teknologi pembuatan tayar dari luar negara - memudahkan pergerakan tenaga buruh - pekerja mahir dari luar negara dapat dibawa ke dalam negara - mengurangkan kos penyimpanan - tayar DMIB boleh terus dihantar/eksport tanpa perlu disimpan - mempelbagaikan pilihan pengguna - pelbagai jenis barang dapat dibawa masuk atau dimport dari seluruh pelusuk dunia 	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 max10
(b)	Jenis gudang yang sesuai digunakan ; <ul style="list-style-type: none"> - gudang pengilang - terletak berhampiran dengan kilang pengeluar - sebagai tempat penyimpanan bahan mentah - bagi tujuan pengeluaran - untuk menyimpan barang siap - sebelum dipasarkan ke luar negara - dapat mengelakkan longgokkan barang siap dalam kilang 	1 1 1 1 1 1 1 Max 5
(c)	<p>Teleks</p> <ul style="list-style-type: none"> - membantu dengan membolehkan berita dan maklumat bercetak - dikirim dan diterima dengan cepat - boleh menghubungi pelanggan lain tanpa bantuan telefonis - maklumat yang ditiap pada teleprinter dapat diterima oleh penerima - dengan serta merta secara automatik tanpa diawasi - boleh menggunakan teleks untuk berhubung dengan perniagaan luar negeri <p>Internet</p> <ul style="list-style-type: none"> - dengan membina laman web - boleh mempromosikan perniagaan dengan lebih luas - satu cara komunikasi yang moden/cepat/efisien/murah - pesanan boleh diterima/dihantar bila-bila masa - boleh berinteraksi hala - maklumat mengenai barang lebih jelas/tepat/sentiasa dikemaskini 	1 1 1 1 1 1 1 Max 5

		Max 5
5(a)(i)	- Promosi jualan	1
(ii)	Sesuatu barang perlu dipromosikan kerana:-	
	- menyampaikan maklumat /memperkenalkan keluaran	1
	- memujuk/mempengaruhi	1
	- mewujudkan pasaran baru	1
	- mengekalkan pasaran sedia ada	1
	- meningkatkan jualan	1
	- memantapkan imej syarikat /barang	1
	- mengatasi pesaing	1
		1
		1
		Max 6
(b)	Faktor-faktor yang perlu dipertimbangkan apabila memilih media pengiklanan:-	
	- kos pengiklanan	1
	- mengikut kemampuan /saiz operasi perniagaan	1
	- jenis dan sifat barang	1
	- barang yang perlu tunjuk ajar/khidmat nasihat, iklan melalui pameran/ekspo	1
	- luas pasaran	1
	- jika permintaan seluruh negara, iklan melalui radio/teleisyen	1
	- untuk pengguna setempat pilih risalah/belon udara/poster/sampel	1
	- Sasaran pengguna	1
	- iklan mengenai pakaian wanita/alat solek/perhiasan disiarkan melalui majalah wanita	1
	- saiz perniagaan	1
	- perniagaan yang besar pilih media yang berkesan/mahal/televisyen	1
	- perniagaan yang kecil pilih media yang murah /peragaan tingkap/risalah	1
	- mematuhi dasar kerajaan	1
	- tidak boleh mengiklan rokok/minuman kera/unsur negatif	1
	- tujuan pengiklanan	1
	- maklumat berkaitan keluaran baru sesuai diiklan di tv/akhbar	1
		Max 8
	mana-mana 4 fakta,4 huraihan	

<p>(c)</p> <p>Peranan kerajaan kepada peniaga tempatan melalui:-</p> <ul style="list-style-type: none"> - penyelidikan dan pembangunan 1 - melalui peningkatan penggunaan sains dan teknologi 1 - /contoh MARDI, MPO, SIRIM <ul style="list-style-type: none"> - Latihan dan pengurusan 1 - menyediakan pelbagai latihan berbentuk teknikal/pengurusan/ perakaunnan 1 - / contoh, MARA, NPC dan SMIDEC <ul style="list-style-type: none"> - Promosi dan Pemasaran 1 - memberi bantuan untuk meningkatkan perniagaan di dalam dan luar negara 1 - /contoh; BERNAS, FAMA, MATRADE <ul style="list-style-type: none"> - Kemudahan infrakstruktur dan ruang niaga 1 - seperti bekalan elektrik dan air, perkhidmatan telekomunikasi 1 - menyediakan ruang niaga - / seperti UDA, PKEN dan MARA <ul style="list-style-type: none"> - Pelepasan cukai 1 - Menarik pelabur asing untuk melabur di dalam Negara 1 - /Contoh, taraf perintis dan elauan cukai pelaburan <ul style="list-style-type: none"> - Pembiayaan 1 - memberi bantuan kewangan - /melalui agensi seperti MARA, PUNB dan lain-lain <p>mana-mana 5 fakta , 5 huriaian</p>	<p>1</p> <p>Max 10</p>
---	--

Soalan	Butiran	Markah
6 (a)	<p>Insurans yang perlu dibeli oleh Pasaraya Purnama ialah</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Insurans Liabiliti Awam Melindungi pemilik pasaraya daripada tuntutan ganti rugi oleh orang awam 1 2. Insurans Pampasan Pekerja / PERKESO 1 	

	<p>Melindungi pasaraya daripada tuntutan ganti rugi pekerja apabila berlaku kemalangan.</p> <p>3. Insurans Motor Pihak Ketiga Melindungi pihak ketiga terhadap kecederaan dan kerosakan apabila berlaku kemalangan dengan kendaraan pemilik pasaraya.</p> <p>4. Insurans Jaminan Setia Melindungi pemilik pasaraya dari kerugian akibat penipuan dan ketidakjujuran pekerja.</p>	1 1 1 1
		Max. 8
6 (b)	<p>1. Pindahan Kredit</p> <ul style="list-style-type: none"> - pembayaran gaji terus ke akaun pekerja - mengarahkan bank untuk membuat pembayaran. - majikan memberi butiran nama, nombor akaun dan jumlah yang perlu dikreditkan <p>2. Arahant tetap</p> <ul style="list-style-type: none"> - membolehkan pasaraya membayar ansuran bulanan kenderaan yang dibeli secara sewa beli - untuk bayaran yang berulang-ulang / jumlah yang sama / tepat pada masanya. - bank akan mendebitkan akaun semasanya dan mengkredit akaun pelanggan. <p>3. Overdraft</p> <ul style="list-style-type: none"> - pasaraya boleh mengeluarkan cek bagi jumlah yang melebihi akaun semasanya - faedah akan dikenakan keatas jumlah yang digunakan sahaja - tanpa apa-apa cagaran. 	1 1 1 1 1 1 1 1 Max. 9
6 (c)	<p>Empat ciri pasaraya ialah</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Ditubuhkan sebagai syarikat berhad 2. Lokasi di bandar / pinggir bandar 3. Stok dibeli terus dari pengeluar 4. mengamalkan sistem layan diri 5. Menjual pelbagai jenis barang keperluan harian 6. Jualan tunai sahaja / harga tetap 	1 1 1 1 1 1

6 (d)	<p>Kebaikan perniagaan pasaraya kepada peniaga</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Mengamalkan pengkhususan / pembahagian kerja. 2. Mempunyai modal yang besar / membeli stok secara pukal.. 3. Tiada risiko hutang lapuk / kerana jualan dibuat secara tunai. 4. Mengamalkan sistem layan diri / menjimatkan kos pengurusan. 	Max 4 Max. 4
-------	---	---